



inoff inred ab söker: **SÄLJARE** till södra Sverige

inoff fortsätter att växa och vi har som mål att bli en av Sverige ledande leverantörer av designade och prisvärda möbler till offentlig miljö. Vi prioriterar kvalitet- och miljöarbete högt samtidigt som vi även brinner för social hållbarhet. Vi har en stark tilltro till att det är i nära samarbeten med våra kunder som vi tillsammans skapar de bästa projekten.

Vi söker nu en ny medarbetare till vårt härliga team. Tillsammans med dig vill vi fortsätta vår resa mot att bli en av Skandinaviens ledande möbelleverantörer inom offentlig miljö.

Du kommer få en viktig roll för vår utveckling på distriktet södra Sverige då du kommer vara ett av våra främsta ansikten utåt. Du kommer uppskattningsvis bedriva hälften av din säljroll ute hos distriktets återförsäljare och arkitekter och andra hälften från kontoret i Helsingborg.

På resande fot kommer du besöka befintliga och nya kontakter, informera och uppdatera om våra produkter och på andra sätt fortsätta att förstärka kännedomen om vårt varumärke och sortiment. Vi tror att de flesta resor görs över dagen, men viss övernattnig kan självklart bli nödvändig.

På kontoret kommer du i din säljroll att ha fortsatt kontakt med kunderna och arkitekterna på främst ditt distrikt men även ingå i befintligt team som dagligen utvärderar och besvarar förfrågningar, registrerar, skickar och följer upp offerter, hanterar administrativa uppgifter knutet till vår kundkontakt och på andra sätt ger våra kunder den bästa service vi kan.

I din tjänst är du ansvarig för att planera och driva försäljningen på Södra Sverige. Du bearbetar och besöker aktivt våra kunder och arkitekter, såväl fysiskt som digitalt. Du kommer ha ansvar för att dina budgetmål nås, men du kommer även att tillsammans med säljare utanför ditt distrikt ansvara för att våra totala mål nås.

Vi söker dig som har en stor passion för sälj och som är duktig på att bygga relationer. Samtidigt trivs du med och värdesätter det bakomliggande arbete som sker inifrån kontoret. Vi tror att du har minst några års arbetslivserfarenhet från säljande yrke, och i det även vana av administrativa delar. Det ses som meriterande om du har erfarenhet från branschen samt om du har en historik med att arbeta gentemot arkitekter och/eller återförsäljare.

Vi lägger stor vikt vid dina personliga egenskaper. Ditt driv och passion ska synas och din vilja att ge våra kunder den bästa upplevelsen av dig själv och oss ska märkas. Att hålla vad som lovas och få uppgifter gjorda i rätt tid är självklart för dig. Du har en positiv inställning och din sociala framtoning är ödmjuk, enkel och familjär. Du kan arbeta självständigt och ta ansvar för lösningar på utmaningar som uppkommer. Samtidigt är du en engagerad lagspelare som hjälper dina kollegor när så behövs. Du är ansvarsfull, nytänkande och kreativ vilket bland annat gör att du bidrar till nya goda idéer som kan göra företaget bättre och ge våra kunder en ännu bättre upplevelse av oss.

Känner du igen dig själv eller någon annan i tjänsten vi erbjuder så ser vi väldigt mycket fram emot att kontakt tas med oss så snart som möjligt. Tjänsten avses tillsättas så snart som möjligt.

Kontaktperson:

VD Kristoffer Karlsson, 0451775364, kristoffer.karlsson@inoff.se

inoff.